

Im Auftrag von Mrs. Germany

Oliver Mösch dreht regelmäßig für „Mieten, Kaufen, Wohnen“ auf VOX

Der Anruf der Produktionsfirma kam ganz überraschend. „Für mich ein echter Glücksfall“, erinnert sich Oliver Mösch. Der 29-Jährige ist Makler. Seit einigen Monaten präsentiert Oliver Mösch seinen Kunden ausgesuchte Objekte auch via TV. Der Fuhlenbrocker ist einer von 18 Maklern, die bei „Mieten, Kaufen, Wohnen“ auf VOX für Quote sorgt.

CHRISTA HERLINGER

Im März klingelte beim „Immoteam-NRW“ das Telefon. „Es wurde angefragt, ob ich nicht Lust hätte, bei einem neuen Format mit dabei zu sein, bei einem Casting meine Kameratauglichkeit unter Beweis zu stellen“, erinnert sich der 29-Jährige. Ein tolles Angebot. „Zumal ich mich ja gerade erst mit meiner Partnerin selbstständig gemacht hatte.“ Scheu vor der Kamera kennt der 29-Jährige nicht. „Ich war schon bei einigen Gerichtsshows dabei und habe zudem fünf Jahre im Entertainment-Team auf der Aida gearbeitet.“ Als Makler ist der Bottroper ein Quereinsteiger. Es sind in erster Linie Eigentumswohnungen, Reihen- und Doppelhäuser bis 300.000 Euro, die Oliver Mösch vor laufender Kamera an den Mann bzw. die Frau zu bringen versucht. „Aber über kurz oder lang möchte ich mich auch einmal im Luxussegment versuchen.“ Den Verkauf ei-



Das Kamerateam ist bei der Besichtigung des Objektes mit dabei.

Fotos (2): privat

ner Millionen schweren Villa abzuwickeln - das wäre genau nach dem Geschmack des 29-Jährigen.

Die Entscheidung als gelernter Bankkaufmann ins Maklergeschäft einzusteigen, hat Oliver Mösch bislang nicht einen Tag bereut. „Ich arbeite einfach gerne mit Menschen, die Flexibilität, die der Job von mir fordert, ist eine Herausforderung, die mich einfach reizt.“ Genau wie im richtigen (Makler)Leben kommt es auch an den Arbeitstagen, an denen das Kamerateam mit dabei ist, auf Fingerspitzengefühl an. „Herausfinden, was genau

der Kunde sucht, ist das A und O.“

„Die Makler-Kollegen aus der Sendung sind toll. Auf einer Party haben wir uns persönlich kennen gelernt.“

Oliver Mösch

Wenn gedreht wird, beginnt der Tag für den jungen Makler morgens früh um 9 Uhr.

„Für die 12- bis 15minütigen Sendefrequenzen sind wir bis in den späten Nachmittag oder frühen Abend hinein gut beschäftigt.“ Häufig müssen die Szenen mehrfach gedreht werden, ehe der Realisator vor Ort mit den Ergebnissen zufrieden ist.

Acht Drehs hat Oliver Mösch bereits hinter sich, insgesamt drei Vermittlungen des Bottroppers wurden bereits ausgestrahlt. „Pro Sendung sind immer drei Kollegen beteiligt“, erklärt der Experte. Die Wahl der Kunden liegt in der Hand der beteiligten Makler selbst. „Wir klären ab, ob die Kun-

den damit einverstanden sind, dass das Kamerateam bei der Besichtigung mit dabei ist. Das wichtigste Kriterium bei der Auswahl ist aber die Geschichte, die sich hinter der Kundenanfrage verbirgt.“

Einer Patchworkfamilie sollte Mösch ins neue Heim verhelfen, ebenso wie der amtierenden „Mrs. Germany“. „Die suchte gemeinsam mit ihrem Mann ein neues Domizil hier im Ruhrgebiet.“

Auch eine Wohnung in Bottrop hat der Fernsehmakler der Schönheitskönigin vorgestellt. Gescheitert ist es am Ende am Geld. „Die Quadratmeterpreise hier im Ruhrgebiet liegen deutlich über denen im Münsterland. Da kamen Wohnwünsche und Preisvorstellungen nicht überein. Außerdem hatte das Paar seinen feng shui-Berater mit zur Besichtigung gebeten. Der war mit einigen Dingen so gar nicht einverstanden“, erinnert sich Mösch mit einem Schmunzeln an den Drehtag in Bottrop zurück. Schon die Wegführung durch den Vorgarten hin zum Eingang des Objektes war nicht feng shui-Konform ausgerichtet.

Sind die Kameras aus, haben sich die Kunden für ein Objekt entschieden, dann geht für den 29-Jährigen die Arbeit weiter. „Dann wird der Vertrag unter Dach und Fach gebracht. Die Finanzierung muss stehen, Notartermine abgesprochen werden.“

Dass sich der Erfolg von „Mieten, Kaufen, Wohnen“ positiv auf die Geschäftsentwicklung seines Makler-Büros



Auch diesem Paar präsentierte Oliver Mösch zwei ganz besondere Wohnungen. Mitte Oktober wurde gedreht.

ausgewirkt hat, möchte Oliver Mösch keineswegs bestreiten. „Der Wiedererkennungswert ist wahnsinnig. Ich wurde sogar schon morgens beim Brötchenholen angesprochen.“

„Sind Sie nicht der Makler aus dem Fernsehen?“, wollte die freundliche Verkäuferin von dem 29-Jährigen wissen, der da vor ihrem Verkaufstresen stand. Und auch über Angebote anderer Art kann sich der Bottroper dank seiner TV-Präsenz freuen.

„Ich habe auch schon E-Mails von Frauen bekommen“, verrät Oliver Mösch. Die Damen sind allerdings zumeist weniger an einer neuen Eigentumswohnung interessiert. Sie fühlen sich vielmehr durch die sympathische Ausstrahlung des Maklers angezogen.

► HINTERGRUND

► **Mieten, Kaufen, Wohnen** - heißt die erfolgreiche Makler Soap auf Vox. Ausgestrahlt werden die Folgen werktags täglich um 18 Uhr.

► **Oliver Mösch** ist einer von 18 Maklern bundesweit, die in das Sendekonzept eingebunden sind. Jeweils drei Geschichten pro Folge werden erzählt.

► **Am Donnerstag, 5. November**, 18 Uhr, ist die Ausstrahlung der nächsten „Mieten, Kaufen, Wohnen“-Folge geplant, in der der Bottroper Oliver Mösch zu sehen sein wird.